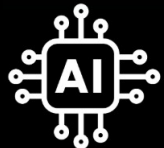


LE CONSTAT : quand le marché se tend:

- Vos clients commandent moins... les délais s'allongent.
- Vos marges se dégradent et deviennent la variable d'ajustement du marché.
- Les opportunités sont plus dures à capter
- Les nouvelles cibles investissent... sans vous contacter...



Réagissez avec efficacité :
Exploitez vos données (en toute sécurité) - captez les informations utiles du marché B2B - concentrez vos actions sur les clients à forts potentiels - développez votre activité.



CROISEZ VOS DONNEES (CRM, ERP, OFFRES, DEVIS...), EXPLOITEZ LEUR CONTENU AVEC NOS AGENTS IA ANALYTIQUES

<p>01 - Tri des données</p> <p>Collecter, nettoyer, analyser les données sur un réseau fermé (Données protégées).</p>	<p>02 - Agent IA CLIENT</p> <p>Détecter vos opportunités rapidement et le profil de vos clients idéaux.</p>	<p>03 - Agent IA MARCHE</p> <p>Identifier vos marchés porteurs.</p>	<p>04 - Agent IA OFFRE</p> <p>Identifier vos véritables moteurs de rentabilité</p>
--	--	--	---



BOOSTEZ VOTRE ACTIVITE AVEC NOS 5 AGENTS IA DEVELOPPEMENT

<p>Agent IA DETECTION</p> <p>Détecter les opportunités</p>	<p>Agent IA QUALIFICATION</p> <p>Qualifier vos prospects</p>	<p>Agent IA VALEUR</p> <p>Déclencher le besoin</p>	<p>Agent IA TRI</p> <p>Définir vos priorités</p>	<p>Agent IA TUNNEL</p> <p>Passer le bon message sur le bon canal</p>
---	---	---	---	---

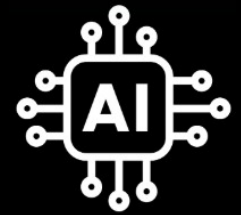


4 NIVEAUX D'ACCOMPAGNEMENT ET DE TRANSITION VERS L'IA

<p>01</p> <p>Audit Commercial et marchés</p>	<p>02</p> <p>Coaching Directeur Commercial</p>	<p>03</p> <p>Plan d'actions à fort ROI</p>	<p>04</p> <p>Formation de vos équipes commerciales</p>
--	---	---	---

Votre analyse devient tactique et rapide avec l'IA :

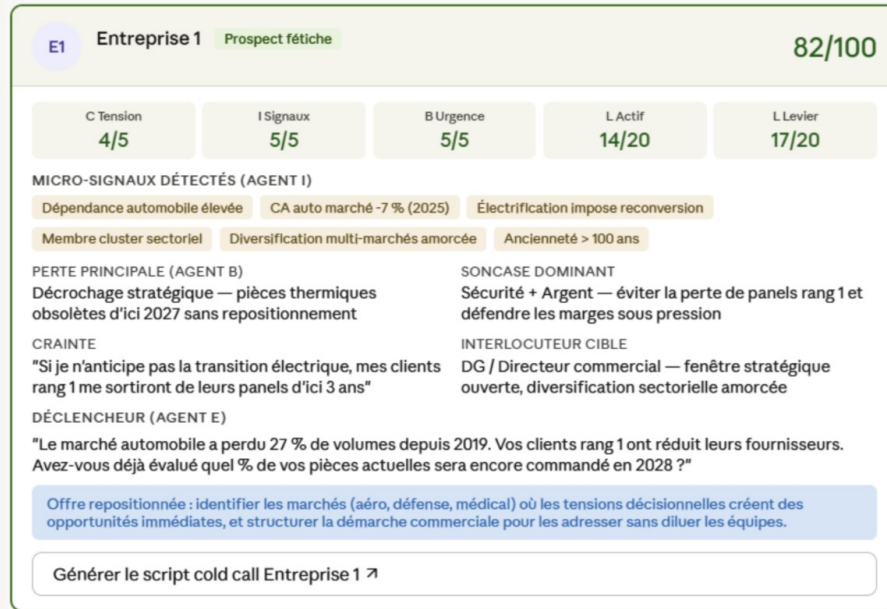
- cibler, identifier, prioriser, engager,
- chaque action a un objectif clair.



Dans notre exemple, le ratio (82/100) indique :

- le degré d'urgence à agir,
- oriente automatiquement le canal à utiliser,
- génère instantanément le script le plus adapté (Cold Call / E-mail / Post LinkedIn / Veille).

Vous avez une vision précise de la situation, à vous d'agir !



Vous devenez résilient, vous :

- Structurez votre stratégie commerciale
- Analysez facilement vos données internes et celles du marché
- Définissez vos plans d'actions efficaces
- Faites grandir vos commerciaux
- Gagnez en efficacité commerciale
- Développer votre sens tactique et stratégique

DIAGNOSTIC OFFERT

Avec la Méthode CIBLE osez agir !

Analysez plusieurs dizaines d'entreprises en instantané !

Echangeons sur votre situation :

07 68 83 22 57 c.philippe@strategie-ia.fr

www.strategie-ia.fr